

## Transparenz & Sicherheit mit Policen Direkt



# Die Policen Direkt-Gruppe als fairer Partner – Die clevere Alternative beim Marktführer

Die Policen Direkt-Gruppe, zu der auch die European Policy Exchange Limited (EPEX) als Policenkäuferin gehört, hat seit Gründung vor 15 Jahren Lebensversicherungen im Wert von über 2,5 Milliarden Euro angekauft und mehr als 50.000 Kunden überzeugt. Als **Marktführer** und Mitglied im Bundesverband Vermögensanlagen im Zweitmarkt Lebensversicherungen e. V. (BVZL) hat sich Policen Direkt freiwillig verpflichtet, dessen **strenge Qualitätskriterien** im Sinne eines aktiven Verbraucherschutzes zu erfüllen und ist damit Ihr **fairer und zuverlässiger Partner**. Auch Versicherer schätzen die partnerschaftliche Zusammenarbeit mit Policen Direkt.



**EUROPEAN  
POLICY  
EXCHANGE**

### Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Schnelle & einfache Bearbeitung**  
Erhalten Sie schneller Geld als bei der Kündigung bei vergleichbarem Aufwand. Nach Unterzeichnung des Kaufvertrages dauert die Bearbeitung durch den Versicherer in der Regel 2 bis 4 Wochen.
- Mehrwert gegenüber Kündigung**  
Bekommen Sie deutlich mehr als bei der Kündigung und erhalten Sie dabei einen beitragsfreien Rest-Todesfallschutz.
- Umfassender Service**  
Wir kümmern uns für Sie um die reibungslose Abwicklung und zahlen im Todesfall die Todesfallleistung gemäß AGB.



**Deutschlandweit arbeiten rund 80 Prozent aller Sparkassen, hunderte Volks- und Raiffeisenbanken sowie viele tausend Versicherungsmakler und Berater aktiv mit Policen Direkt zusammen.**

### Raus aus den Policen?

„Für manche Verbraucher mag die Nachricht eines möglichen Run-Offs bewirken, dass sie ihren Vertrag nochmal überprüfen. Es ist auch möglich, auf dem Zweitmarkt zu verkaufen. Der Vorteil für den Kunden ist, dass er direkt eine höhere Auszahlung bekommt und ein Rest-Todesfallschutz erhalten bleibt.“ (n-TV)

### Policen-Verkauf: Viele überschätzen den Aufwand

„Lebensversicherungs-Kunden ist häufig unbekannt, dass es beim Verkauf ihrer Policen eine Alternative zur Rückgabe an die Gesellschaft gibt. Dabei gibt es keine bessere Alternative, wenn schnell und sicher Liquidität benötigt wird.“ (finanzen.net)

> [policendirekt.de/unternehmen/bewertungen-meinungen](http://policendirekt.de/unternehmen/bewertungen-meinungen)



**Noch Fragen?** Rund um das Thema „Lebensversicherung verkaufen“ steht Ihnen *policendirekt*-Experte **Kevin Alper** gerne zur Verfügung.  
[kevin.alper@policendirekt.de](mailto:kevin.alper@policendirekt.de)  
Telefon: 069 900 219-254