

## Pressemitteilung

# Solvenz-Berichte: Vertrauensbildende Maßnahmen mit Verbesserungspotenzial

- Veröffentlichung der Solvenzberichte gerade für Lebensversicherer vertrauensbildende Maßnahme.
- Als größter institutioneller Versicherungsnehmer Deutschlands geht Policen Direkt davon aus, dass alle Unternehmer ihre Leistungsversprechen erfüllen können.
- Forderung: Solvenzberichte müssen verständlich sein. Qualität privater Altersvorsorge geht alle an.

**Frankfurt a.M., 22.Mai 2017 – Mit der Veröffentlichung der Solvabilitätsquote und der dazugehörigen Berichte kann bessere öffentliche Transparenz entstehen. Die Veröffentlichungspflicht für die deutschen Lebensversicherer begrüßt Policen Direkt daher als größter institutioneller Versicherungsnehmer ausdrücklich.**

Die Forderung in dem Zusammenhang: Die Solvabilitätsberichte und die Aussagen zur Finanzlage sollten so geschrieben sein, dass die interessierte Öffentlichkeit, sofern sie sich ernsthaft mit diesem Thema beschäftigen möchte, sie verstehen kann. „Das Thema soll trotz seiner hohen Komplexität nicht nur von Spezialisten diskutiert werden können. Denn die Qualität privater Altersvorsorge geht alle an“, sagt Henning Kühl, Chefaktuar bei Policen Direkt.

Der erste Eindruck des Versicherungsmathematikers: „Man kann in Einzelfällen sogar erkennen, dass eine breitere Öffentlichkeit erreicht werden soll. Die Fachöffentlichkeit kann durchaus mit den Berichten arbeiten. Zu begrüßen sind insbesondere kurze Texte auf der Website, die in ein, zwei Sätzen erklären, worum es sich beim SFCR handelt und wie die Ergebnisse ausfallen.“

### Ausbaufähige Transparenz

Policen Direkt sieht in der quartalsweisen Berichterstattung eine wichtige vertrauensbildende Maßnahme. „Die neue quartalsweise Berichterstattung wird Teil unseres Risikomanagements“, stellt Kühl fest. „Denn garantiert aussagekräftige Ratings und Vergleiche wie sie etwa Fitch, Standard & Poor's, Moody's oder Assekurata bieten, sind in der Regel freiwillig und werden oftmals nur von den Versicherern bestellt, die mit guten Ergebnissen rechnen.“

Versicherer, die kein Neugeschäft mehr zeichnen oder Bestände nur noch abwickeln, werden zudem dort nicht mehr bewertet oder nehmen nicht mehr an Studien oder Auswertungen teil.

Vor diesem Hintergrund ist Kühl davon überzeugt, dass die Veröffentlichungspflicht für mehr Transparenz und Vertrauen bei den Versicherten sorgen kann. „Man kann auch über die Quoten geteilter Meinung sein. Wir verfolgen hier jedoch einen pragmatischen Ansatz und analysieren eben die Zahlen, die uns alle Unternehmen zur Verfügung stellen müssen.“ Hier schreibt der Gesetzgeber neben den Ertragsquellen, die Versicherer bis zum

### Pressekontakt

Policen Direkt  
Versicherungsvermittlung GmbH  
Rafael Kurz  
Rotfeder-Ring 5  
60327 Frankfurt am Main  
Tel: + 49 69 900 219 114  
Fax: + 49 69 900 219 4114  
[www.policendirekt.de](http://www.policendirekt.de)  
[rafael.kurz@policendirekt.de](mailto:rafael.kurz@policendirekt.de)

Edelman.ergo GmbH  
Matthias Braun  
Agrippinawerft 28  
50678 Köln  
Tel. +49 221 91288746  
[matthias.braun@edelmanergo.com](mailto:matthias.braun@edelmanergo.com)  
[www.edelmanergo.com](http://www.edelmanergo.com)

### Über die Policen Direkt-Gruppe

Die Policen Direkt-Gruppe ist Marktführer im Ankauf deutscher Lebensversicherungen und der führende Anbieter für Investments in deutsche Zweitmarktpolice. Insgesamt verwaltet Policen Direkt Zweitmarktpolice im Wert von rund einer Milliarde Euro und ist damit der größte Asset Manager für Zweitmarktpolice in Deutschland und gleichzeitig größter institutioneller Versicherungsnehmer.

September online veröffentlichen, und den garantierten Überschüssen mit der jährlichen Standmitteilung, eben vor, der Öffentlichkeit ab sofort quartalsweise auch die Solvenzquoten zur Verfügung zu stellen.

Ob die Solvenzberichte mit ihren Einblicken in Finanzlage, Risiken und wesentliche Geschäftsbereiche in Zukunft für die Fachöffentlichkeit sogar den schnellen Blick in den Geschäftsbericht ersetzen können, wird sich zeigen müssen. Policen Direkt veröffentlicht unter <http://solvenzquoten.de/> die Quoten der Lebensversicherer und den direkten Link zum jeweils aktuellen Solvenzbericht.

### **Langfristige Garantien erfüllen**

Der zeitliche Verlauf der Quoten sollte einen guten Überblick darüber geben, welche Versicherer mit den aktuellen und kommenden Herausforderungen gut umgehen können und welche schwer zu tragen haben oder vielleicht sogar Schwierigkeiten bekommen werden, ihre Leistungsversprechen zu erfüllen. Das ist wichtig für Verbraucher, die auf die Sicherheit ihrer Altersvorsorge angewiesen sind.“

Henning Kühl stellt klar: „Wir kaufen derzeit Policen aller Anbieter, auch von den Versicherern, die kein Eigengeschäft mehr zeichnen. Denn wir gehen davon aus, dass alle Lebensversicherer ihre Leistungsversprechen erfüllen. Das wollen wir auch in Zukunft guten Gewissens tun und begrüßen daher, dass alle Versicherer über ihre Finanzstabilität Auskunft geben müssen. Insofern macht die Kennzahl für uns wie für alle Kunden Sinn.“